

Accountmanager Team Wijkbereik

Zelfstandige opdracht (ZZP) · buurtcoöperatie MeerEnergie in Amsterdam

Wil jij de energietransitie vooruithelpen en een duurzame energievoorziening in handen brengen van Amsterdammers zelf? Wil jij bijdragen aan een innovatief buurtwarmtenet van bewoners in Amsterdam Watergraafsmeer?

Wij zoeken een accountmanager voor ons Team Wijkbereik.

Wij zijn MeerEnergie, een buurtcoöperatie in Watergraafsmeer, die iets ontwikkelt wat uniek is in Nederland. Samen met bewoners werken wij aan een buurtwarmtenet dat draait op restwarmte van een datacenter op Science Park, voor meer dan 5.000 woningen en bedrijven. Een pioniersproject met grote sociale en duurzame impact, dat model staat voor een alternatieve weg in de energietransitie met bewoners aan het roer.

Wij zoeken een **accountmanager voor de werving van verhuurders, woningcorporaties en utiliteiten**, die met ons aan het benodigde draagvlak bij zakelijke partijen bouwt: je zorgt voor commitment, intentieverklaringen en handtekeningen die nodig zijn voor het bereiken van de grote mijlpalen in ons project.

In deze rol ga jij het verschil maken bij de zakelijke doelgroepen: je werft particuliere en professionele verhuurders, woningcorporaties en eigenaren van utiliteiten (scholen, supermarkten, winkels, kantoren). Zij zijn samen goed voor honderden adressen in ons doelgebied. Jij bent degene die contact legt, uitlegt, overtuigt en handtekeningen ophaalt. Je verwacht geen uitgetekende aanpak en hebt zin die deels zelf uit te stippelen. In overleg natuurlijk. Je werkt in een bevlogen team van bewoners, vrijwilligers en professionals, met korte lijnen naar het bestuur en de teamleden van techniek, financiën en juridische zaken.

Wat ga je doen?

Als accountmanager ben je verantwoordelijk voor het bereiken van draagvlak en het binnenhalen van getekende contracten bij vier zakelijke doelgroepen. De grote lijn is er, de plannen liggen klaar; aan jou de spannende klus om dit daadwerkelijk voor elkaar te krijgen.

Concreet betekent dit:

- **Grote commerciële verhuurders:** je benadert de partijen met een aanbod op maat (inclusief SAH-subsidie), zoekt per verhuurder de juiste besluitvormer en werkt gericht toe naar een intentieverklaring of getekend startcontract.
- **Particuliere verhuurders:** je vult het adresbestand aan waar nodig, zet gerichte campagnes op en haalt handtekeningen op. Je stuurt daarbij een team van vrijwillige (en eventueel betaalde) wervers aan en begeleidt hen in het veld.
- **Woningcorporaties:** je brengt de lopende gesprekken tot een getekende intentieovereenkomst en werkt samen met het projectteam aan de raamwerkovereenkomst en een gezamenlijke aanpak per complex.

- **Utiliteiten:** je richt je eerst op de top 20 tot 30 grote utiliteiten (zoals scholen en supermarkten) en daarna op de langere lijst kleinere partijen (zoals winkels). Je benadert, overtuigt en werft ze tot het moment van een contract of intentieovereenkomst.

Je werkt hierbij nauw samen met de werksporen techniek, financiën en juridisch voor de inhoudelijke onderbouwing die je nodig hebt en levert input voor het bestuur en de businesscase.

Wie ben jij?

- **Zakelijke verbinder of accountmanager:** je hebt ervaring met het benaderen en overtuigen van professionele partijen (verhuurders, corporaties, bedrijven, instellingen) en weet snel de juiste besluitvormer te vinden.
- **Onderhandelaar met resultaat:** je werkt doelgericht toe naar commitment en getekende overeenkomsten en laat je niet uit het veld slaan door een lang traject.
- **Uitvoerder in hart en nieren:** je pakt door, doet zelf de gesprekken en trekt anderen mee in je tempo.
- **Sterk in relatiebeheer:** je vertaalt een complex project moeiteloos naar een helder, aantrekkelijk aanbod per doelgroep.
- **Communicatief:** je bent graag met mensen in direct contact en communiceert overtuigend en verbindend, zowel met een schooldirecteur als met een kleine particuliere verhuurder.
- **Analytisch:** je bouwt en beheert adresbestanden en maakt doelgroepanalyses.
- **Teamplayer:** je hebt zin om samen te werken met een fijn, gedreven team van bewoners, vrijwilligers en professionals.
- Affiniteit met duurzaamheid en de energie- en warmtetransitie is een pre.

Praktisch

- Zelfstandige opdracht (ZZP), gemiddeld 2 tot 3 dagen per week tot mei 2027. Verlenging mogelijk.
- Vergoeding op basis van een marktconform uurtarief.
- Startdatum in overleg, zo spoedig mogelijk.
- Wij houden kantoor in het gebouw van De Nieuwe Meent, direct naast Station Amsterdam Science Park.

Interesse of vragen? Mail met janna@meerenergie.amsterdam

